

**Силабус навчальної дисципліни  
«ПСИХОЛОГІЯ ВПЛИВУ»**

Галузь знань: 05 Соціальні та поведінкові науки

Спеціальність: 053 Психологія

Освітньо-професійна програма: психологія

Рівень вищої освіти: перший (бакалаврський)

Курс: 3

Семестр: 5-й

<b>Факультет</b>	<b>Соціальної та психологічної освіти</b>
<b>Кафедра</b>	<b>Психології</b>
<b>Викладач(-і)</b>	<b>ПІБ:</b> Данилевич Лариса Арсеніївна <b>Посада:</b> доцент <b>E-mail:</b> larysa.danylevych@udpu.edu.ua
<b>Лінк на освітній контент дисципліни</b>	<a href="https://moodle.dls.udpu.edu.ua/course/view.php?id=107">https://moodle.dls.udpu.edu.ua/course/view.php?id=107</a>
<b>Статус дисципліни</b>	Навчальна дисципліна вибіркового компонента
<b>Загальний обсяг дисципліни: кредити ЄКТС / години</b>	4 кредити /120 годин
<b>Обсяг дисципліни (години) та види занять</b>	<b>Денна форма:</b> лекції (30 год.), практичні (30 год.), самостійна робота (60 год.) <b>Заочна форма:</b> лекції (6 год.), практичні (8 год.), самостійна робота (106 год.)
<b>Політика дисципліни</b>	<b>Академічна доброчесність.</b> Очікується, що роботи здобувачів будуть оригінальними дослідженнями чи міркуваннями та відповідати принципам академічної доброчесності: - самостійно без сторонньої допомоги виконувати всі завдання курсу та підсумкове тестове завдання; - для оцінювання результатів виконання завдань з курсу надавати лише результати власної роботи; - дотримуватися норм законодавства про авторське право; - використовуючи ідеї, розробки учених, робити посилання на джерела інформації. Виявлення ознак академічної недоброчесності в письмовій роботі здобувача є підставою для її незарахування викладачем, незалежно від масштабів плагіату. <b>Відвідування занять.</b> Здобувачі вищої освіти для зарахування курсу зобов'язані регулярно відвідувати лекційні та семінарські заняття, виконувати самостійну роботу та індивідуальне завдання, опрацьовувати рекомендовану літературу. Поведінка в аудиторії повинна відповідати загальним вимогам ділової та наукової етики: не припустимо під час відповідей користуватися на занятті мобільними телефонами, порушувати дисципліну розмовами або в будь-який інший спосіб. <b>Креативна ініціатива здобувача вищої освіти.</b> 1.Написання тез, підбір інформації про нові дослідження в галузі вікової та педагогічної психології, виступи на практичних заняттях. 2.Участь у конференціях, круглих столах, семінарах (сертифікат).
<b>Що будемо вивчати?</b>	Сутність соціально-психологічного впливу на людину, види та специфіку прийомів психологічного впливу, здійснення

	переконування (інформування, пояснення, доказ, спростування), способи та механізми соціально-психологічного впливу
<b>Чому це треба вивчати?</b>	Набуття теоретичних знань та ключових понять з основ психології впливу, закономірностей та механізмів соціально-психологічного впливу на особистість різних чинників (ситуацій, груп, індивідів, ЗМІ тощо), знань особливостей сугестивного та маніпулятивного впливу у спілкуванні сприятиме розумінню сутності його здійсненні у наданні психологічної допомоги, та формуванні умінь протистояти маніпулятивній аргументації та сугестивному впливу, розвитку самостійності та критичності мислення.
<b>Яких результатів можна досягнути?</b>	Аналізувати та пояснювати психічні явища, ідентифікувати психологічні проблеми та пропонувати шляхи їх розв'язання Формулювати думку логічно, доступно, дискутувати, обстоювати власну позицію, модифікувати висловлювання відповідно до культуральних особливостей співрозмовника Навички <i>soft skills</i> : комунікабельність, емоційний інтелект, стресостійкість, позитивне мислення, вміння керувати емоціями, вміння розв'язувати комплексні складні проблеми і задачі, володіти емпатією.
<b>Як можна використати набуті знання та уміння?</b>	- здатність вчитися і оволодівати сучасними знаннями; - здатність бути критичним і самокритичним; - здатність до розуміння природи поведінки, діяльності та вчинків;
<b>Зміст дисципліни</b>	Соціально–психологічний вплив як сутність людського буття. Види соціально-психологічного впливу. Навмисний і ненавмисний вплив. Методи та специфічні механізми психологічного впливу. Основні стратегії та тактики впливу у спілкуванні. Основи сугестології. Маніпуляція як метод психологічного впливу. Соціально-психологічний вплив на свідомість людини засобів масової комунікації.
<b>Обов'язкові завдання</b>	Опрацювання теоретичного матеріалу, тем для самостійної роботи.
<b>Міждисциплінарні зв'язки</b>	Соціальна психологія, політична психологія, психологія професійної діяльності, юридична психологія психологія влади, психологія реклами.
<b>Інформаційне забезпечення (з репозитарію, фонду бібліотеки УДПУ та ін.)</b>	1. Москаленко В.В. Психологія соціального впливу: навч. пос. /В.В.Москаленко. К.:Центр учбової літератури, 2007. 447 с. 2. Собченко О.М. Психологія впливу.К.:Кондор, 2013. 156 с. 3. Гуменюк О.Є. Психологія впливу. Тернопіль: Економічна думка, 2003. 304 с. 4. Чалдини Р. Психологія впливу. СПб.:Питер, 2009. 286 с. 5. Татенко В.О. Соціальна психологія впливу. К.: Міленіум, 2008. 214 с. 6. Данилевич Л.А. Психологічні особливості інформаційного впливу соціуму на екологічну свідомість. <i>Сучасні тренінгові технології для розвитку особистості: еко-тренінги</i> . Збірник наукових праць за матеріалами Всеукраїнської науково-практичної конференції (м. Умань, 14 травня 2020 року). Умань, 2020. С.19–22.

<b>Поточний контроль</b>	Виконання практичних завдань, тестовий контроль, виконання завдань самостійної роботи.
<b>Підсумковий контроль</b>	Залік

Розробник



Данилевич Л.А